

高质量金融服务助民企蓬勃发展



□本报记者 姚慧

民营企业是中国经济的重要组成部分,是市场经济的压舱石。近年来,山东茌平农商银行紧紧围绕支农支小的经营定位,优化服务模式,创新信贷产品,科学引导信贷资金投放至中小微、民营企业领域,加大对发展前景好、科技含量高的小微企业和涉农企业信贷支持,不断推动企业技术创新和改造,以高质量金融服务助小微企业“根深苗壮”。截至2023年7月末,该行累计为辖内605家中小微、民营企业提供信贷资金支持75.18亿元,其中支持企业技术创新和升级改造资金达到1.36亿元。

老朋友送来资金“及时雨”

来到山东省聊城市茌平区韩屯镇韩北村东侧的鑫振邦饲料科技公司,映入眼帘的是两个30多米高的自动化玉米存储罐和新收购的满仓小麦。

“我从事饲料加工行业20多年了,属于子承父业。原来的振邦饲料加工厂是路边的小作坊,只有两三名工人,服务范围最远到周边20公里。现在的鑫振邦饲料科技公司拥有50名工人,服务范围也扩大到周边200公里。”谈到企业的发展变化,鑫振邦饲料科技公司负责人李振的脸上露出了笑容。企业发展到现在的规模,倾注了李振父子两代人的心血和汗水。

据了解,现在的厂区最开始只有一个成品仓库,李振看准母猪和蛋鸡养殖的市场前景后,开始走上了家禽家畜养殖之路。公司经营模式逐渐发展为“饲料加工+家禽家畜养殖”,随着养殖规模不断扩大,饲料仅够自产自销。2015年,为了进一步优化公司业务,李振购置了自动化粮食存储及饲料加工设备,开始建设了现在的鑫振邦厂区。在厂区建设过程中,因资金投入较大,流动资金变得非常紧张。当时的韩屯农信社及时为李振提供了100万元信贷资金支持,解决了其资金难题。目前,除了饲料加工厂之外,李



茌平农商银行工作人员(右一、右三)在鑫振邦饲料科技公司了解企业生产情况。

吴永岗/摄

振还拥有11个标准化猪舍,养殖母猪700余头,现代化鸡棚10个,养殖蛋鸡22万只。

像李振一样得到茌平农商银行资金支持的饲料加工以及家禽家畜养殖户还有740家,累计使用信贷资金3.19亿元。新型农业经营主体以及农村种植养殖户一直是该行的重点支持对象。工作中,该行实行清单式管理,安排专属客户经理进行对接维护,确保客户有需求,农商有响应,让高效、便捷、优惠的金融活水助力涉农经营主体茁壮成长。截至今年7月末,该行涉农贷款余额达到58.56亿元。

践行普惠服务解企业难题

聊城市茌平区是全国较大的密度板生产基地,凭借原材料资源优势,人造板加工行业如雨后春笋般蓬勃兴起,发展形成了一定规模。

走进聊城百泰木业有限公司的生产车间,工人正紧张有序地生产木地板。由于自动化程度高,一条木地板开槽生产线只需要4名工人即可完成全部工序。聊城百泰木业有限公司是一家生产复合木地板的加工企业,现有3

条木地板开槽线、2台压机、5台锯,自动上板机、打包机、擦包机、封包机各2台,年生产能力达到300万平方米。产品主要销往新疆、广东、湖北、甘肃等地,年均销售额2000多万元。

“2008年开始,我跟着自家大哥从事木地板行业,干过车间生产和销售,管理过企业的具体生产经营。2017年开始独立开公司,从事木地板加工。”该公司负责人杜冰冰今年34岁,但从事木地板生产及销售行业已有15年,已然成为木地板加工行业的“老人”了。

“年轻人要想干成事,需要好的引路人,更需要好朋友的鼎力支持。我是经过熟人介绍,与农商行开始合作。今年3月,由于需要新购置原材料缺少资金,我从农商行贷了‘昌信担保贷’300万元,一年可以为企业节约7万多元的成本。”杜冰冰说。

实体经济是金融的根基,金融是实体经济的血脉,为实体经济服务是金融立业之本。企业恢复发展了,银行才能有所作为。

近年来,茌平农商银行牢固树立与辖内企业共同发展的意识,不断优化金融服务,倾力支持辖内中小微、民营企业发展壮大。一是优化金融服务模式,全面提升民营企业信贷获得便

捷感。优化办贷流程,下放审批权限,推行流程化、无纸化办贷模式,精简申贷资料,缩减办贷时间。二是加大营销对接力度,推动贷款授信增户扩面。以“四张清单”服务对接为抓手,将全区9128户小微企业、3.39万户个体工商户导入智慧营销系统,全面推进客户经理“驻点办公”与网格化管理,实施分层分类、精准营销。结合金融服务乡村振兴、支持新旧动能转换、“百行进万企”等专项活动,多措并举开展民营和小微企业首贷培植行动。年初以来,拓展首贷客户335户,发放贷款1.9亿元,其中小微企业32户、发放贷款1.05亿元。三是优化提升,创新信贷产品。根据企业成长期、上升期、成熟期不同阶段的金融需求,推出“普惠信用贷”“微型企业主贷”“小微企业循环贷”“流动资金无本续贷”等“小微企业成长贷”系列产品,有效对接满足企业各个发展时期的資金需求。同时,不断调整优化金融服务政策,为充分减轻企业融资成本,减费让利,适时推出“助微贷”“助商贷”“助农贷”“人才贷”等信贷产品,实行利率优惠,助力民营及小微企业发展。截至今年7月末,该行支持民营企业贷款余额达71.86亿元。

“贷”动个体青年创业

□刘猛 本报记者 于晗

渡过了创业路上的最大难关。在海吉星,像陈先生一样开店创业的青年人大有人在,存在资金周转需求的青年人也不在少数,也正是基于这样的现状,水果贷应运而生。

“水果贷这款产品的研发,其实是我们存量客户鑫荣懋的启发。”宝安桂银村镇银行营业部总经理徐训洁介绍,大型果业科技集团鑫荣懋与宝安桂银村镇银行合作已久,该集团有部分货源采购自海吉星。在一次拜访中,该行营业部客户经理得知鑫荣懋的某供货商户蔡先生面临贷款需求,在了解该商户情况的过程中他们发现海吉星中仅经营水果的青年商户就有400多家,且面临的资金问题大同小异,贷款规模庞大。

两年多时间里,档口、冷库租金和固定员工的工资支出让陈先生感到“压力山大”。谁知福无双至、祸不单行,陈先生的父亲突然生病住院,生意成本、住院花销和抚养子女的费用把他压得透不过气来,资金周转陷入了困境。

“当时就在想,实在不行只能把档口处理掉,但这样也就断了收入来源,只能解决一时的问题,还会带来一系列问题,真是愁坏我了。”陈先生说,就在他感到万分无助的时候,正好遇到了海吉星开展地推工作的宝安桂银村镇银行营业部零售客户经理。

当时,宝安桂银村镇银行营业部刚到海吉星开展业务不久,市场商户对这家银行的了解还不多,陈先生一度认为他们是中介公司派来的人。经过多次走访沟通,陈先生才对这家村镇银行有了全面的认识,并将其面临的困境和盘托出,客户经理立即为其匹配了该行为海吉星水果批发市场商户定制的专属金融产品水果贷。经过审批,陈先生的20万元随借随还贷款很快放款,极大缓解了他的资金难题。后来,陈先生多次向客户经理表示,感谢宝安桂银村镇银行对他创业的支持,帮助他